

Módulo 2

Tu idea

Ejercicios de la Lección 2

1) Autoevaluación de tus capacidades, experiencia y actitud:

Basándote en lo aprendido en la lección 2, considera las siguientes evaluaciones. Céntrate en tu motivación para empezar un negocio social: ¿tienes en cuenta tu capacidad para identificar la oportunidad, tu persistencia para conseguir objetivos, la toma de decisiones y la valoración de los riesgos?

Intenta incluir todo lo que puedas las habilidades, experiencia y actitud en tu valoración. No sólo a nivel profesional y técnico, también otro tipo de habilidades, experiencia y actitud necesarias para gestionar las situaciones en los negocios sociales.

	Habilidades emprendedoras:	Habilidades como emprendedor social:	Capacidad de gestión:
Anota todas aquellas que consideras esenciales para llevar a cabo tu idea			
Anota las que tú tienes			
¿Cómo mejorarías lo que te falta?			

Basándote en la autoevaluación de tu capacidad, tu actitud y tu espíritu emprendedor, ¿te ves capaz de empezar a aplicar tu idea?

2) El equipo que necesitas para que tu idea sea una realidad

Confecciona una lista de conocimientos y habilidades que no tienes pero que necesitas para que tu idea sea una realidad. ¿Conoces gente que tiene estos conocimientos y habilidades? ¿Cómo puedes hacerlo para que se sumen a tu proyecto?

3) Valoración económica / Recursos asegurados/necesarios

Deberías predecir qué inversiones y costes tendrás para empezar a desarrollar tu idea y cuántos ingresos esperas.

Puedes usar una cuadrícula muy sencilla como la siguiente:

Ingresos/costes

A. Costes
1. Costes para salarios (incl. seguros)
2. Coste para los servicios
3. Otros costes (materiales, amortizaciones, etc.)
B. Costes totales para la actividad (1+2+3)
C. Ingresos
1. Ingresos de la actividad
2. Otros ingresos
D. Total ingresos (1+2)
E. Beneficios/Pérdidas de la actividad (D-B)