



Erasmus+



Module 5

Допълнение: Разработване на бизнес план, бизнес модел Канава, стратегически форми

Пример

Бизнес моделът Канава е стратегически инструмент, който чрез визуален език помага да се създаде и опише всеки бизнес модел. Използвайки графика, която е разделена на 9 части - представляваща 9-те гравивни елемента на предприятието - моделът ви позволява визуално да представяте как бизнесът създава, разпространява и реализира стойност.

Традиционният Бизнес план е по-сложен и добре структуриран документ. Посочва какво, колко време и пари са необходими, за да се приложи бизнес моделът. В този смисъл БП представя качествено и количествено, чрез таблиците на икономическата сметка баланса и финансовия отчет, идеи, стратегия и интуиция. Всички предположения, разработени по време на създаването на бизнес модела. Първият документ, който трябва да бъде проектиран, е бизнес модела Канава и едва след това можете да продължите с изработването на бизнес плана.

Ето пример за структурата на бизнес модела Канава на фирма, която произвежда дървени играчки за деца:



Erasmus+

S U Y S E

<i>Ключови партньори</i> <ul style="list-style-type: none">• Криейтив изпълнители и дизайнери за сегментите на нишата• дърводелци Бизнес партньори	<i>Ключови дейности</i> <ul style="list-style-type: none">• Управление на платформата• Логистика Реклама на платформата	<i>Ценно предложение</i> <ul style="list-style-type: none">• Съдържание и продукти за нишата Инструменти за производство (Продукти и съдържание)	<i>Взаимоотношения с клиенти</i> <ul style="list-style-type: none">• Оказване на подкрепа на клиенти (форум в платформа) Персонализиране на продуктите	<i>Сегментиране на пазара</i> <ul style="list-style-type: none">• Семейства с деца• Креативност при определяне на сегментите в пазарната ниша Пазарна ниша
	<i>Ключови ресурси</i> <ul style="list-style-type: none">• Платформа• Логистика		<i>Канали</i> <ul style="list-style-type: none">• Интернет• Бизнес партньори	
<i>Структура на разходите</i> <ul style="list-style-type: none">• Управление и развитие на платформата• Управление и развитие на работното ателие			<i>Приходи</i> <ul style="list-style-type: none">• Диференцирани продукти от нишата• Обем на опаковките	



Erasmus+

S U Y S E